



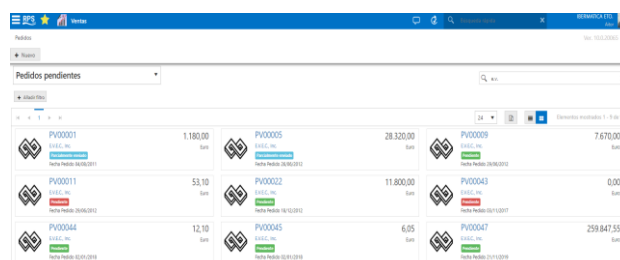
DISTRIBUCIÓN Y VENTAS

GESTIÓN DEL SUMINISTRO Y DISTRIBUCIÓN A CLIENTES

El módulo de RPS de Ventas contempla una gestión comercial completa desde el pedido hasta la facturación. Permite definir las estrategias de venta de la empresa a través de la definición de promociones y de un amplio sistema de precios y descuentos, que dependerá de las condiciones que se hayan negociado con el cliente.

Cálculo automático de comisiones por diferentes criterios (por cliente, familia, zona, categoría del agente, etc.)

Posibilidad de impresión de la documentación para las expediciones: packing-list, composición de bultos y palets, impresión de etiquetas y creación de hoja de ruta de transporte.



Orden	Estado	Monto
PV00001	Pendiente	1.180,00
PV00005	Pendiente	28.320,00
PV00009	Pendiente	7.670,00
PV00011	Pendiente	53,10
PV00022	Pendiente	11.800,00
PV00043	Pendiente	0,00
PV00044	Pendiente	12,10
PV00045	Pendiente	6,05
PV00047	Pendiente	259.847,55

Beneficios

- Gestión integral de clientes: documentación, condiciones comerciales, estadísticas.
- Gestión completa del circuito de ventas, desde el pedido a la facturación.
- Mejora de la planificación de las entregas mediante el Cálculo de la primera fecha de entrega.
- Control y seguimiento detallado del cumplimiento de pedidos de clientes.
- Mejora la colaboración con los clientes: acceso web a RPS de los clientes para gestiones y consultas.